JORGE HERNAN MULLER ZULUAGA
4 de junio de 1983- Bogotá D.C., Colombia
C.C. 80.098.719 Expedida en Bogotá D.C.
Carrera 1 No. 78-10 Apto 602
Tel. 3223508346
jmulleresp@gmail.com
Estado Civil: Casado
Número de Hijos: 0

PERFIL PROFESIONAL

Con estudios completos en Jurisprudencia de la Universidad del Rosario, cursos en gerencia del Estado, Contratación Pública y Gestión Administrativa con más de 15 años de experiencia en el campo, especialmente desarrolladas en el Ministerio de Relaciones Exteriores de Colombia.

Amplia experiencia en contratación debido al recorrido y también la coordinación de oficinas de contratación de los diversos cargos desempeñados.

Consecución y liderazgo de alianzas nacionales e internacionales con la dirección del relacionamiento de instituciones públicas y privadas, basado en la interrelación de alto nivel.

Amplia y efectiva experiencia comercial, relaciones públicas y privadas, tanto nacionales como internacionales, y consecución de logros como consecuencia de la efectividad de su manejo y transmisión de los mensajes estratégicos corporativos.

Clara transmisión y puesta en funcionamiento de los objetivos trazados, llevando a un manejo gerencial y transmisión de los mismos de la manera más efectiva mediante gestión de resultados.

ESTUDIOS REALIZADOS

COLEGIO MAYOR DE NUESTRA SEÑORA DEL ROSARIO
Jurisprudencia
Junio 2002 – Estudios terminados en diciembre 2007.

CENTRO DE ALTOS ESTUDIOS
Diplomado en Gerencia Jurídica Pública
2009

COLEGIO MAYOR DE NUESTRA SEÑORA DEL ROSARIO
Diplomado en Contratación del Estado "Ley 1150 de 2009"
2009

COLEGIO MAYOR DE NUESTRA SEÑORA DEL ROSARIO
Diplomado en Gerencia del Estado
2008

COLEGIO HACIENDA LOS ALCAPARROS
Educación Básica Secundaria
2001

COLEGIO HACIENDA LOS ALCAPARROS
Educación Básica Primaria
1995

IDIOMAS

INGLES
Nivel: Alto 95%

FRANCES
Nivel: Básico 50%

ESPAÑOL
Nivel: Alto 100%

EXPERIENCIA LABORAL

CONSULTOR INDEPENDIENTE
2017- Actualidad

Prestación de servicios como consultor independiente en asuntos contractuales, migratorios e inversores internacionales que pretenden establecerse legalmente en Colombia, con un portafolio de contratantes dentro de los que se destacan la Fundación Amigos del Teatro Mayor, Betsson Group, Plena Global Holdings, Kompensity, entre otros.

AVÍCOLA BRUMA SAS
15 de Noviembre de 2019 – 31 de diciembre de 2024

Compañía 100% nacional constituida formalmente el 18 de septiembre de 2020, dedicada a la cría y comercialización de aves de engorde, ya sea en pie o en canal y de la misma forma a la comercialización directa de productos. Así mismo para la comercialización de los productos disponía de una distribuidora en la ciudad de Bogotá D.C., donde se tenía disposición de clientes corporativos, principalmente mayorista, productos frescos y empacados al vacío según necesidad particular.

Empresa dedicada al sector educativo, principalmente al suministro de productos para el Programa de Alimentación Escolar (PAE) mediante su operador COMPENSAR y así mismo a clientes diversos del campo alimenticio.

Nombre de la Posición A: Gerente General y Socio Propietario
-15 de noviembre de 2019 – 31 de diciembre de 2024
-Funciones:

- Dirección general en todos los campos de la compañía
- Consecución y relacionamiento con clientes
- Estructuración financiera, logística y operativa.
- Miembro principal de la Junta Directiva.

-Logros:

- Planeación y estructuración de la compañía desde la idea principal.

- Construcción y puesta en funcionamiento de todos los campos de la empresa para el inicio y desarrollo de su operación.
- Estructuración de esquema y puesta en marcha de negocios de alto nivel para la comercialización de los productos.

GRUPO EMPRESARIAL MUNDIAL DE CRUCEROS
15 de Noviembre de 2017 – 30 de diciembre de 2019

Compañía constituida en 1980, con oficina principal en Bogotá D.C., que se dedica a la representación de las diversas líneas navieras de cruceros, dentro de lo que destaca su exclusividad en la gran mayoría de ellas en Colombia, cuyo mercado principal es el sector de las agencias de viajes.

Para el desarrollo de su línea de negocio en Colombia contaba con 49 empleados distribuidos en el sector comercial, operativo y administrativo.

Nombre de la Posición A: CEO
-15 de Noviembre de 2017 - 30 de diciembre de 2019

-Funciones:

- Dirección y seguimiento del relacionamiento y desarrollo de negocio con las compañías navieras a nivel mundial.
- Direccionamiento de la contratación de la compañía.
- Relacionamiento estratégico y liderazgo de proyectos para grandes marcas tales como Visa donde se estructuró una alianza de cara a la comercialización directa a pasajeros mediante el mercadeo nacional de Visa Colombia.
- Relacionamiento estratégico con Agencias de Viajes a nivel regional para el desarrollo del negocio.
- Dirección de los esquemas financieros, laborales y administrativos de la compañía
- Miembro principal de la Junta Directiva.

Logros:

- Estructuración de bases sólidas y firma de acuerdos de exclusividad con las navieras de cruceros a nivel mundial para la comercialización de sus productos en el territorio colombiano.
- Estructuración de esquema corporativo y financiero del Grupo Empresarial Mundial de Cruceros con la fusión de las 2 empresas parte del Grupo.
- Consecución y estructuración del relacionamiento con Visa Colombia para generación de oportunidades comerciales de los productos del Grupo a los tarjetahabientes en Colombia.
- Puesta en funcionamiento de programas de experiencias a los viajeros previo al viaje en las instalaciones de la compañía.

JEFE DIRECTO

NORMA MONCADA LISCANO
Socia Propietaria

Colaboradores directos: 49 empleados.

MOTIVO DEL RETIRO:

Debido a la pandemia COVID-19 las operaciones de la compañía y en general del campo de los cruceros frenaron su operación poniendo a la empresa en un estancamiento total de sus operaciones.

IATAI ANDINA S.A.S-IATAI ENTERPRISES
5 de agosto de 2015 – 27 de octubre de 2017

Compañía de 15 años de experiencia, con oficina principal en San Francisco, USA que se dedica a los negocio FINTECH e INSURETECH cuyo mercado principal es el sector financiero y comercial, entregando valores agregados a los tarjetahabientes y clientes de las compañías (Seguros de asistencia en viaje, marketplaces e instalación de plataformas transaccionales) que permitan la creación de un ecosistema digital de consumo y otorgamiento de beneficios usando la tecnología móvil como columna vertebral.

Sus ventas anuales se aproximan a los 15 millones de dólares con una amplia presencia durante mis labores en el dominio del mercado de asistencias en viaje e e-commerce del sector financiero donde contaba con 20 entidades bancarias y mas de 15 grandes compañías privadas.

Para el desarrollo de su línea de negocio en Colombia contaba con 187 empleados distribuidos en el sector comercial, operativo y administrativo.

Nombre de la Posición A: Business Development Director
-5 de agosto de 2015-27 de octubre de 2017

-Funciones:

- Dirección del relacionamiento y desarrollo de negocio para proyectos de e-commerce dirigidos a los clientes bancarios, tales como Bancolombia Siempre Online, Bancolombia Siempre Protegido, Destinos y Experiencias del Banco de Bogotá, marketplace and valores agregados para entidades financieras como Itau, GNB Sudameris, Pichincha, entre otros.
- Direccionamiento de la contratación de la compañía.
- Relacionamiento estratégico y liderazgo de proyectos para Visa Inc (Miami) en el programa digital “Visa Rewards” con la participación de mas de 40 entidades bancarias. Liderazgo en el Desarrollo de la aplicación móvil para el programa donde los usuarios redimen sus beneficios en un marketplace de bienes y servicios.
- Relacionamiento estratégico con Diners Club Ecuador para la estructuración y puesta en marcha de un programa digital basado en e-commerce dirigido a la totalidad del Mercado financiero ecuatoriano.
- Relacionamiento estratégico comercial con VTEX para programas de e-commerce en toda la región, en especial de Colombia, Ecuador y Visa Rewards.
- Liderazgo y relacionamiento estratégico en la implantación de herramientas transaccionales con contenido de e-commerce en el sector privado con empresas tales como Almacenes Exito, Pricesmart, Directv, Hoteles Movich, Asobancaria, entre otros.
- Directo relacionamiento con el Gobierno de Colombia en el Desarrollo de un modelo transaccional totalmente digital a través de la estrategia “Mipyme Vive Digital” donde se logra la suscripción de un memorando de entendimiento entre IATAI y el Ministerio TIC para su masificación en Colombia.

- Creación, estructuración y Representación legal de dos compañías del Grupo IATAI ENTERPRISES INC llamadas IATAI LA S.A.S. y IATAI SHARE SERVICE CENTER
- Miembro de Junta Directiva.

-Logros:

- Estructuración de una alianza con el Ministerio de Tecnologías de la Información y Comunicaciones de Colombia para la masificación de tecnología transaccional móvil para las pequeñas y medianas empresas.
- Consecución y estructuración del relacionamiento con Visa Inc (Miami) para la puesta en funcionamiento del programa VISA REWARDS de cara a los tarjetahabientes de los bancos de Latinoamérica mediante una aplicación móvil desarrollada por la compañía llamada Handy U Visa Rewards.
- Puesta en funcionamiento de programas de asistencia a los tarjetahabientes y de e-commerce de entidades financieras tales como Bancolombia, ITAU, Banco GNB Sudameris, Banco Pichincha, entre otros
- Gestión para la estructuración y puesta en funcionamiento del ingreso de CASEIF III (Fondo de Inversión Institucional de Centro América)

JEFE DIRECTO

LAURENT PHILLIPE DIDIER FOSSAERT
Chairman of the Board (Representante Legal)

Colaboradores directos: 72 empleados.

MOTIVO DEL RETIRO:

La compañía estableció la totalidad de su operación y dirección en los Estados Unidos, lo que me obligaba a radicarme en dicho país, sin embargo por razones familiares y la posición laboral de mi esposa como gerente general de Nordic Tankers, hicieron imposible mi continuidad en IATAI ENTERPRISES INC.

CONSULADO GENERAL CENTRAL DE COLOMBIA EN MADRID
Enero 2014-Agosto 2015

Representación diplomática de Colombia en la circunscripción de Madrid para el servicio de los connacionales siendo el Consulado de mayor categoría en España. El consulado hace parte del Ministerio de Relaciones Exteriores de Colombia y es uno de los 3 únicos Consulados Generales Centrales que existen (Miami, Nueva York y Madrid) en las representaciones de Colombia, ya que por su importancia tienen la jerarquía de Embajada. Esta jerarquía la obtuvo con nuestra llegada.

Sus funciones principales es actuar en beneficio de los colombianos de la circunscripción, facilitar sus actuaciones consulares y velar por la seguridad de los derechos de los nacionales en España.

Nombre de la Posición: Cónsul de Segunda Clase.

-Periodo laborado en este cargo: Enero de 2014-Agosto de 2015.

-Funciones:

- Representar los intereses de los connacionales en la circunscripción de Madrid bajo los lineamientos de la Cónsul General Central

- Ejercer la dirección y puesta en marcha de la política migratoria colombiana mediante el otorgamiento de Visas a los extranjeros que lo solicitaran.

- Actuar como agente diplomático de Colombia en la circunscripción de Madrid.

- Ejercer la supervisión y vigilancia de los contratos suscritos por el Consulado General Central en Madrid

- Supervisar, dirigir y suscribir las actuaciones de servicio al ciudadano por parte de los Auxiliares Administrativos del Consulado

-Logros:

- Estructuración de la imagen de Consulado General Central de Colombia con la consecuente organización administrativa del mismo.

- Organización del esquema de servicio al ciudadano mediante la utilización de medios electrónicos y facilidades de atención a los connacionales.

- Cambio de imagen, servicio y acercamiento con las autoridades españolas basadas en la gestión y efectividad de los programas a los connacionales.

Jefe Directo
MARIA MARGARITA SALAS MEJÍA
Cónsul General Central

Colaboradores directos: 10 Funcionarios.

Motivo del Retiro:

Debido a que el nombramiento de funcionarios diferentes a los de carrera diplomática se hace en provisionalidad, se hace necesario separarse del cargo cuando uno de los diplomáticos de carrera pueda llegar a ocupar el cargo directamente. Lo anterior se da por disposición de la ley.

MINISTERIO DE RELACIONES EXTERIORES DE COLOMBIA
Septiembre 2013 – Enero 2014

Organismo encargado de formular, planear, coordinar, ejecutar y evaluar la política exterior de Colombia, las relaciones internacionales y administrar el servicio exterior de la República. Entre las funciones que recaen sobre el ministerio entre otras están formular y proponer al Presidente las políticas que realiza Colombia frente a las relaciones exteriores; administrar el Servicio Exterior de Colombia y adoptar las medidas necesarias para que funcione con los lineamientos y prioridades de la política exterior.

Nombre de la Posición: Coordinador de Licitaciones y Contratos.

-Periodo laborado en este cargo: Septiembre de 2013-Enero de 2014

-Funciones:

- Planear y estructurar la policita de contratación pública del Ministerio y de su Fondo Rotatorio
- Adelantar los procesos licitatorios y contratación directa de la entidad
- Brindar asesoría a las dependencias del Ministerio en los procesos que permitan la satisfacción de sus necesidades de contratación.
- Ser el responsable y directamente relacionado con los organismos de control del Estado para lo relativo a la contratación pública de la entidad.
- Emitir los conceptos jurídicos relativos a la contratación publica que requiera la entidad y sus dependencias.

-Logros:

Estructuración de procesos de contratación directa con anterioridad a la vigencia de la ley de garantías electorales para garantizar el debido funcionamiento de la entidad.

Estructuración y puesta en marcha del proceso licitatorio de suministro y personalización de pasaportes como el mas importante adelantado por la entidad.

Presentación a los organismos de control con cero incidencias del proceso de licitación para organización de la VI Cumbre de las Américas.

Jefe Directo
MARIA MARGARITA SALAS MEJÍA
Secretaria General

Colaboradores directos: 10 funcionarios

- Abogados responsables de contratación

Referencias

LUIS EDUARDO TOBIAN RUEDA
VP de Producto
IATAI ENTERPRISES INC
Cel. +57 3163023628

MANUEL BUITRAGO
Presidente y Country Manager Gran Tierra Energy
Cel. +573103114507